

MEDICREA poursuit son développement commercial en France et recrute un(e) :

Responsable Commercial Grand –Ouest (H/F)

Poste en CDI à temps plein basé dans l’Ouest de la France, à pourvoir immédiatement.

Merci d’adresser votre candidature à :

nbourdois@medicrea.com

Réf : 01COMVAN2019

Missions :

Rattaché(e) au Directeur des ventes France, votre responsabilité est de déployer la stratégie commerciale ad hoc permettant d'assurer l'atteinte des objectifs en termes de chiffre d'affaires, de marge et de parts de marché auprès d'une clientèle d'hôpitaux publics et privés.

Responsable Commercial(e) sur la région Grand-Ouest (poste basé entre Nantes, Rennes et Tours), vous serez chargé(e), en toute autonomie, de développer les ventes de produits MEDICREA (implants destinés à la chirurgie de la colonne vertébrale) sur votre secteur. Vous aurez à conduire une démarche active de développement et de fidélisation auprès des chirurgiens orthopédistes, neurochirurgiens, de leurs équipes et de nombreux autres services que ce soit en hôpital ou en clinique (pharmacie, services économiques, direction d'établissement...).

Profil

De formation supérieure type Ecole de Commerce, Scientifique..., vous justifiez d'une expérience de 5 ans minimum dans la vente de dispositifs médicaux en milieu hospitalier ou en clinique, si possible dans les secteurs de l'Orthopédie ou de la Neurochirurgie. Une bonne connaissance de l'univers du bloc opératoire est un prérequis pour ce poste.

Votre sens des responsabilités et votre éthique, couplés à votre dynamisme, seront les garants de votre réussite.

Vous êtes mobile pour des déplacements réguliers.

Nous vous offrons une formation à nos produits, des conditions de travail et de rémunération motivantes (salaire fixe + variable + véhicule de fonction).