

**Missions :**

Rattaché(e) au Directeur des Ventes France, le poste implique une collaboration interne avec les services Logistique, le service Marketing, le service Administratif et Financier. Les missions principales rattachées à ce poste sont les suivantes :

Traitement des commandes France et pays Francophones (gestion des crédits documentaires et autres transactions vers l'export)

Assure le reporting des ventes et la cohérence des données de gestion (prix, prix de revient, marge, chiffre d'affaires)

Interaction avec les logisticiens sur la disponibilité des stocks, des kits et des réapprovisionnements fournisseurs

Réponse aux appels d'offre et veille sur les nouveaux appels d'offre

Traitement des réclamations clients

Création et Renseignement des fiches client

Gestion des appels téléphoniques clients

Gestion des tarifs LPPR

Mise à jour des tarifs de vente

Supervision des transferts d'information au service facturation (comptabilité)

Gestion et suivi des factures

Déclare tout incident ou risque d'incident détecté dans le cadre de l'exercice de ses fonctions

Est force de proposition d'actions correctives et d'amélioration du système de management de la Qualité (actions préventives)

La définition des missions peut être amenée à évoluer.

**Profil**

Formation : niveau III ou niveau IV ou V (CAP, Bac professionnel ...) ou expérience professionnelle d'au moins 2 ans dans des fonctions de vente dans la même branche d'activité.

Maitrise de l'outil informatique (Word – Excel ), une connaissance de l'ERP Sage X3 serait un plus.

Une bonne connaissance du fonctionnement des marchés publics

Bon sens, rigueur, sens du contact et de la communication sont les atouts clés pour une réussite dans la réalisation de la mission.

MEDICREA poursuit son développement commercial en France et recrute un(e) :

**Administrateur(trice) des Ventes France**

Poste en CDI à temps plein à pourvoir immédiatement.

Basé au siège de la société en région lyonnaise (Rillieux-la-Pape),

Merci d'adresser votre candidature à :

[nbourdois@medicrea.com](mailto:nbourdois@medicrea.com)

Réf : 2018COMVAN04